

## SAP INFO

Januar 12, 2007|| EURATECH GmbH auf Wachstumskurs

# Wirtschaftliches IT-Management erfolgreich mit SAP Business One

**Wenn es um betriebswirtschaftlich optimales Management der IT-Ausstattung geht, dann ist EURATECH der Erfolg versprechende Partner. Das Unternehmen aus Garching bei München hat sich als IT-Dienstleister und Wiedervermarkter gebrauchter EDV-Hardware etabliert.**

Innerhalb von nur zwei Monaten wurde die EURATECH-spezifische Implementierung durchgeführt. Der ganze Prozess von der Ist-Aufnahme bis zum Customizing wurde im Januar 2007 abgeschlossen und der nächste Schritt ist bereits definiert: Die Web-Shops werden künftig ebenfalls integriert, der GoLive ist für Mai 2007 geplant.

## Wachstum durch Kundenerfolg

Die EURATECH GmbH mit Sitz in Garching bei München konnte sich in den letzten Jahren als einer der führenden Anbieter von IT-Dienstleistungen und als Wiedervermarkter gebrauchter IT-Hardware etablieren. Kunden der EURATECH profitieren besonders von der lückenlosen Service-Kette beim Austausch betrieblicher Hardware gegen leistungsfähigere Systeme, der heute oft schon nach zwei bis drei Jahren erfolgt.

Das Angebot umfasst das Projektmanagement dieses Prozesses, um Ausfallzeiten zu minimieren und für größtmögliche Sicherheit für sensible innerbetriebliche Datenbestände zu gewährleisten. Besonders vorteilhaft sind die Vermarktungsoptionen für gebrauchte Hardware, die einen Teil der Neuinvestition refinanziert.

## Schnell und umfassend gelöst

Die Entscheidung für business One fiel im November 2006 und seit Januar 2007 werden die Kern-Geschäftsprozesse bei EURATECH mit SAP Business One abgebildet. In nur zwei Monaten konnte die gesamte Implementierung durchgeführt werden – von der Ist-Aufnahme über Sollkonzeption, Altdatenübernahme bis zum Customizing. Ausschlaggebend dafür war die gute und enge Zusammenarbeit zwischen EURATECH und init consulting AG sowie die umfangreichen Erfahrungen der init bei der Implementierung entsprechender Lösungen. Neben der ERP-Software wurde auch noch eine Zusatzschnittstelle (SDK-Programmierung) konzipiert und realisiert, über die laufend neues Equipment (= Bestände) übernommen wird. Vor dem Weiterverkauf befundet und bewertet EURATECH das erhaltene gebrauchte IT-Equipment und setzt dazu eigens entwickelte Software ein. Durch das SDK-Programm werden Artikel, Seriennummern und seriennummerspezifische Daten automatisiert in den

Bestand übernommen.

### **Schritt 1 gelungen, Schritt 2 in Planung**

Der nächste Schritt ist bereits definiert. Die momentan vorhandenen und manuell gepflegten WebShops (B2B, B2C sowie spezielle Kunden-Mitarbeiter-Shops) werden durch eine neue, integrierte Lösung ersetzt. Zum Einsatz kommt dabei die Merchant Enterprise Software von ePages, einem der führenden Hersteller von E-Commerce-Lösungen. Der GoLive für den neuen WebShop ist für Mai 2007 geplant.